



## SO VERKAUFEN SIE IHRE TREUHANDFIRMA

### 1 Telefonische Vorbesprechung

Sie besprechen mit uns telefonisch und unverbindlich Ihre Zielsetzungen.

### 2 Auftragserteilung

Sie unterzeichnen eine Vermittlungsvereinbarung und übersenden uns die Geschäftsdaten für die Firmenpräsentation und das Blindprofil.

### 3 Erstellen Firmenpräsentation und Blindprofil

Wir erstellen eine Firmenpräsentation und ein Blindprofil Ihres Unternehmens. Der Verkaufspreis wird gemeinsam festgelegt. Optional bewerten wir Ihre Firma.

### 4 Auswahl von Kaufinteressenten

Sie erhalten von uns laufend Suchprofile von Kaufinteressenten. Sie treffen eine Auswahl, welche dieser Interessenten Ihre Firmenpräsentation (gegen Geheimhaltungserklärung) erhalten dürfen.

### 5 Meeting mit Kaufinteressenten

Wir stellen einen persönlichen Erstkontakt mit den interessierten Kaufinteressenten her.

### 6 Vertragsverhandlungen

Sie führen die Verkaufsverhandlungen und erarbeiten einen Kaufvertrag. Optional beraten und unterstützen wir Sie dabei.

### 7 Abschluss Kaufvertrag

Die Unterzeichnung des Kaufvertrages bildet den Abschluss unserer erfolgreichen Vermittlung.